

# エグゼクティブシニアを活用した海外事業最適化セミナー ～限られた貿易インフラにおいて 道内企業が海外事業を成功&継続させる方法～

- ・海外輸出を始めたけれども、利益率が低い。
- ・貿易手続きなどで、なかなか話が前に進まない。
- ・海外事業をもっと促進させたい！
- ・食品機械、機械部品、日用品等の輸出を検討したい
- ・国内(道内)の市場先行きに不安が・・・。

海外事業の最前線でご活躍され、様々な企業の支援を行っている専門家をお招きし、今までのご経験・事例をもとに、北海道の貿易インフラ環境における、より最適な海外事業方法と、売り上げ拡大に繋がるキーポイントを伝授いたします。



## 『北海道ブランド』を活かす海外進出の成功法 Made in Hokkaido と Made by Hokkaido -海外進出フェーズの全体像と海外進出成功事例-

1. 一般的な海外進出の流れとポイント
2. 「東南アジアなどではすでに“Hokkaido”という名前がブランドとして浸透しています。そのブランドカを利用して海外進出を進めるノウハウをお伝えします」
3. 「3,000名の海外ビジネスエキスパートを活用した効率的な海外事業促進方法」

### 講師：サイエスト株式会社代表取締役：李嘉章

リクルートを経て2009年アリババグループに入社。その後、韓国大手エネルギー会社の日本法人代表に就任。2011年香港にてCyest Capital Limitedを設立し、CEOに就任。2013年サイエスト株式会社を創業し現職。自社の海外進出経験のみならず、海外進出支援は400件以上にのぼる。

### 講師：サイエスト株式会社グローバル顧問：奥田忠司

大手アパレルメーカー時代に取引先中堅商社の海外繊維事業部に事業部長待遇にて出向。独自ブランドを立ち上げる。その後、日本の農業者、食品製造業者、機械製造業者などの海外支援を実施。現在もJETRO専門家として日本の農産物や加工食品の海外販路開拓の支援事業を展開している。中国、東南アジアへの食品輸出を経験し、世界の中心市場となるアジアで、農産物や加工品の現地での生産事業 (Made by Japan)の有望性に注目している。

※セミナー終了後、事前に希望されるご来場者向けにサイエスト担当者との個別相談会を開催予定です。ご希望の場合は、申込書へ記載ください。(先着順)

日時 \_\_\_\_\_  
平成 29年 **12月13日(水)**

**13:30-16:30** ※終演後、個別相談会を予定しております。

会場 \_\_\_\_\_  
**サン・リフレ函館 中会議室**

〒040-0034 函館市大森町2-14  
**定員40名 (申込順) 参加無料**

後援(予定) \_\_\_\_\_

北海道渡島総合振興局、函館市、函館商工会議所

開催 \_\_\_\_\_

**北洋銀行 × CYEST**

## お申し込み方法

Email :  
**asia-desk@hokuyobank.co.jp (PDFのEmail添付)**  
またはFAXでのお申込み

⇒申込用紙にご記入の上、送信ください。

**お問い合わせ**

北洋銀行 ソリューション部  
担当：吉田  
TEL (011)261-4288  
FAX (011)231-4073



×

CYEST

株式会社 北洋銀行

## 海外貿易セミナー in 函館のご案内

エグゼクティブシニアを活用した海外事業最適化セミナー

～限られた貿易インフラにおいて道内企業が海外事業を成功&継続させる方法～

時下、ますますご清祥のこととお喜びいたします。

昨今著しい経済のグローバル化の進展や国内市場の縮小などを背景とし、目に見えて道内から海外への輸出や企業進出が増えています。一方、広大な北海道が故に、「小ロットでの輸出の難しさ」「直行便が少ない」といった課題に直面している現状もあります。

そこで今回は海外事業の最前線でご活躍され、現在も様々な企業の海外事業支援を行っている専門家をお招きし、今までのご経験や事例をもとに、①「一般的な海外進出の流れ」と「注意すべきポイント」②実際の成功事例や失敗事例 ③海外進出支援サービスと助成金についてご紹介いたします。

□日時：平成 29 年 12 月 13 日(水) 13:30-16:30(受付開始:13:00)

※セミナー終演後、個別相談会を行います。【要事前申込】

□場所：サン・リフレ函館(函館市勤労者総合福祉センター) (〒040-0034 函館市大森町 2-14)

□講演内容：Made in Hokkaido を活かす-海外進出フェーズの全体像と海外進出成功事例-

1.一般的な海外進出の流れとポイント

2.「東南アジアなどではすでに“Hokkaido”という名前がブランドとして浸透しています。

そのブランド力を利用して海外進出を進めるノウハウをお伝えします」

3.「3,000 名の海外ビジネスエキスパートを活用した効率的な海外事業促進方法」

講師1:サイエスト株式会社 代表取締役:李嘉章

リクルートを経て 2009 年アリババグループに入社。その後、韓国大手エネルギー会社の日本法人代表に就任。2011 年香港にて Cyest Capital Limited を設立し、CEO に就任。2013 年サイエスト株式会社を創業し現職。自社の海外進出経験のみならず、海外進出支援は 400 件以上にのぼる。

講師 2:サイエスト株式会社 グローバル顧問:奥田忠司

大手アパレルメーカー時代に取引先中堅商社の海外繊維事業部に事業部長待遇にて出向。独自ブランドを立ち上げる。その後、日本の農業者、食品製造業者、機械製造業者などの海外支援を実施。現在も JETRO 専門家として日本の農産物や加工食品の海外販路開拓の支援事業を展開している。中国、東南アジアへの食品輸出を経験し、世界の中心市場となるアジアで、農産物や加工品の現地での生産事業(Made by Japan)の有望性に注目している。

□主催：北洋銀行・サイエスト株式会社

□募集定員：40 名 (なお定員になり次第、締め切らせていただきます)

□お問い合わせ先：北洋銀行 ソリューション部 吉田、高橋 TEL:(011)261-4288

□お申込先：必要事項をご記入の、本紙を Eメールまたは FAX でお送りください。(12 月 8 日(金)期限)

北洋銀行 ソリューション部(担当:吉田) 宛て

Email: [asia-desk@hokuyobank.co.jp](mailto:asia-desk@hokuyobank.co.jp) FAX:(011)231-4073

## 『海外貿易セミナー in 函館』参加申込書

貴社名:	住所:〒
お役職・所属:	参加者名①: 参加者名②:
TEL : FAX :	E-mail :
(連絡事項)※セミナー終了後の個別相談をご希望される場合、「個別相談希望」と記載下さい。	

※ご記入頂いた個人情報にはセミナーの案内や運営関係者からの各種連絡・情報提供以外には利用しません。